



30 años de calidad

Semagro cumple 30 años y nos cuenta toda la travesía vivida durante estos años para lograr ser una empresa con sello de calidad.

Lo que comenzó como una aventura en Nueva Zelanda con la visita de **Eduardo y Ruth Batallas** buscando mejores rendimientos de pasturas para la sierra ecuatoriana, se convirtió en un referente de asesoría, capacitación y apoyo para negocios ganaderos de alto rendimiento. **Semagro** cumple 30 años de apoyo al empresario ganadero ecuatoriano en operaciones de alta rentabilidad. Son tres décadas de crecimiento constante junto a sus clientes en cada área del negocio de producción de

leche y engorde de animales liderada por **Consuelo Batallas**, su gerente. Desde sus inicios, el centro de la asesoría en manejo de costos se centró en la alimentación del hato, donde usualmente se ubica más del 50% del costo de producción. La relación con soluciones neozelandesas se consolida al encontrar similitudes importantes en las condiciones de producción de los dos países: un costo de suplementación alto, una topografía que permite producciones de pastura todo el año,

y la posibilidad por la ubicación geográfica de llevar a cabo operaciones lecheras y de engorde en todo el territorio del país. Es así, que junto a PGG Wrightson Seeds, se ha evaluado durante 30 años especies forrajeras que logren el mayor beneficio sobre la inversión en cada sector de la cordillera. Hoy, en Ecuador se ha logrado la proliferación de forrajes certificados de alto rendimiento como **One50 (ryegrass #1 en NZ)** y **Ohau (tetraploide de alta rotación)**, así como la introducción de





Jorge Zurita Ramírez,
encargado de la línea ganadera de Semagro.

“Nos encanta lo que hacemos y sabemos que cuando al cliente le va bien, a nosotros también. Creemos en una asesoría honesta y esa es nuestra forma de trabajar, buscando el mayor beneficio de nuestros clientes ante todo”.



César Zurita,
encargado de la línea de Bienes de Capital de Semagro.

“Hoy se encuentra muchos productores desarrollando nuevos proyectos y potenciando haciendas de varias generaciones, eso es lo que nos mueve, ayudar a nuestros clientes a crear ganaderías que sean un legado para sus hijos y que perduren en el tiempo”.



Consuelo Batallas,
Gerente General Semagro

“La ganadería es un negocio difícil que requiere de mucha dedicación y lo que buscamos día a día es que el manejo sea más fácil para nuestros clientes, elevando sus estándares de producción y automatizando los procesos que sean posibles para alcanzar mejores resultados. Ese es el compromiso de Semagro”.

nuevas variedades nunca antes utilizadas en el país como Tonic (Llantén forrajero) y Spitfire (brassica forrajera).

Enfocados en el desarrollo de negocios ganaderos a largo plazo, **Semagro** pasó a desarrollar el mercado de salas de ordeño y calidad de leche en miras de una industria que cada vez se especializaba y demandaba mejor leche. Tal ha sido la especialización en esta área, que actualmente **Se-**

magro da servicio y continúa desarrollando el parque instalado más grande de equipos de ordeño del Ecuador ordeñando a más de 30.000 animales a nivel nacional. Junto a **DeLaval**, la multinacional líder en sistemas de ordeño a nivel mundial, se ha trabajado con productores desarrollando ganaderías que no piden favores a otras de talla mundial. Aunque la experiencia ha moldeado el camino de **Semagro**, la

innovación ha venido impulsando el desarrollo de nueva líneas de negocio como la división de irrigación y manejo de efluentes con sistemas de gran éxito en el Ecuador como **K-Line y pivotes Lindsay**, así como el área de software y monitoreo con **DelPro e IoT** (internet de las cosas).

Para apoyo en diseño o capacitación visita: www.semagro.com o escribe a: info@semagro.com.